

Formation IA pour les commerciaux certifiée Qualiopi

Finançable par votre OPCO. Éligible FNE & FSE

Grâce à cet enseignement, vous apprendrez à...

- Identifier les opportunités d'intégration de l'IA dans vos processus commerciaux pour optimiser vos performances
- Automatiser vos tâches répétitives afin de vous concentrer sur des actions à forte valeur ajoutée
- Créer des contenus personnalisés et engageants pour chaque étape du cycle de vente
- Réagir efficacement aux besoins spécifiques de vos clients grâce à des solutions d'IA adaptées

- **Formation
SUR-MESURE**

- **Sessions sur-mesure** pour vous et/ou vos collègues
- **Niveau** : débutant à avancé (au choix)
- **Durée** : 1 à 2 jours
- **Lieu** : en présentiel ou à distance
- **Financement** :
par votre budget OPCO / RH (Qualiopi)

- **Session inter-entreprises**

- **En groupe** : jusqu'à 8 apprenants

- **Niveau** : débutant à intermédiaire
- **Durée** : 1 jour
- **Lieu** : en présentiel à Paris ou petite couronne
- **Financement** :
par votre budget OPCO / RH (Qualiopi)

• **Public concerné**

- Commerciaux & chargés d'affaires
- Responsables Commerciaux & Managers des Ventes
- Directeurs Commerciaux & Business Developers
- Consultants & Indépendants en Développement Commercial
- Profils Marketing & Customer Success

• **financement**

- Notre organisme est certifié Qualiopi
- Coût pédagogique finançable jusqu'à 100% par votre budget OPCO / RH / PSE
- On vous aide pour les démarches administratives
- Nos formations sont éligibles FSE+ et FNE

• **Objectifs de la Formation IA pour les commerciaux**

vous allez monter en compétence sur :

- Comprendre les principes de base et le potentiel de l'IA dans la vente
- Identifier et exploiter les applications de l'IA pour optimiser les processus commerciaux
- Automatiser certaines tâches répétitives et gagner en productivité
- Utiliser l'IA pour la prospection, la fidélisation et l'élaboration de propositions commerciales
- Formuler des instructions précises (prompting) pour tirer parti des outils IA
- Planifier et gérer la transformation digitale avec l'IA

• Programme de la Formation IA pour les commerciaux

1 - Introduction

- Accueil des participants
- Les tendances de l'IA dans le commerce : cas concrets et évolutions récentes
- Décryptage des opportunités offertes par les outils IA

2 - Exploiter la Data et l'IA dans la vente

- Sources de données commerciales et exploitation avec l'IA
- Analyse prédictive des ventes et scoring des leads
- RGPD et respect des données clients

3 - Outils d'IA générative pour les commerciaux

- **Exploration des outils IA** : ChatGPT, Perplexity, Gemini, Mistral, Claude, Groq
- **Génération de contenu textuel** : rédiger des emails de prospection et de fidélisation
- **Création assistée de supports commerciaux** : présentations, plaquettes, pages de vente

4 - Prospection et fidélisation assistées par l'IA

- **Optimisation de la prospection** : génération automatique de listes de prospects, rédaction d'emails et messages LinkedIn engageants
- **Fidélisation et gestion de la relation client** : automatisation du suivi client, personnalisation des recommandations

5 - Automatiser et améliorer les propositions commerciales

- Génération de **scripts de vente** et d'argumentaires
- Analyse rapide d'un **appel d'offres** avec l'IA
- Personnalisation des offres et réponses commerciales
- Identification des **tâches administratives automatisables** : suivi des ventes, gestion des leads
- Exemples d'automatisation : réponses automatiques aux emails, suivi des opportunités

6 - Enjeux éthiques et perspectives d'avenir de l'IA dans le commerce

- Discussion sur les enjeux éthiques : respect de la vie privée, transparence
- Anticiper le futur du commerce avec l'IA
- Clôture : Synthèse et Perspectives

Conclusion

- Test de compétence (QCM)
- Prochaines étapes pour les bénéficiaires : comment comptent-ils appliquer ces enseignements
- Dernières questions au formateur
- Feedback sur la formation

Dernière mise à jour du programme formation IA pour les commerciaux le : 28/01/2025

- **Prérequis pour les apprenants**

Ce dont vous avez besoin pour accéder à cette formation

- Apporter un ordinateur portable et connecté
- Connaissances générales en informatique
- Avoir un accès à ChatGPT le jour de la formation

- **Finançable par votre budget OPCO / RH**

jusqu'à 100% car noTRE Organisme EST certifié Qualiopi

Pour télécharger notre certificat Qualiopi, cliquez sur le logo

- Nos 60+ formations sont finançables par le budget Formation de votre entreprise
- Elle sont éligibles aux dispositifs FSE+ et FNE (via votre OPCO) ainsi qu'à France Travail et aux PSE
- Seuls les organismes de formation certifiés Qualiopi sont éligibles au financement par les OPCO
- Cette certification Qualiopi atteste de la qualité de nos process et de notre offre de formation

- **Tarif de votre formation**

des Tarifs sur-mesure

- Le tarif des **formations inter-entreprises est de 690€ à 890€ HT par jouret** par apprenant selon le thème, la modalité et la durée de la formation.
- **Pour une formation sur-mesure** pour votre entreprise, **le tarif est lui aussi sur-mesure**. Il varie selon le nombre d'apprenants, la durée des sessions, l'expérience du formateur, son éloignement géographique, si besoin de louer une salle, etc.

=> On vous aide à optimiser votre budget et son financement !

- **Prochaines étapes et délais**

Vous serez bluffés par notre Réactivité !

- **RDV de cadrage** calé quelques heures après votre prise de contact
- Puis **devis détaillé sous 24-48h** (hors période de congés)
- **Délai moyen** entre la validation du devis et la première session de formation : **2 à 4 semaines**

=> Parlons de votre projet de montée en compétences

- **Accessibilité et handicap**

Accessibilité PMR et adaptation du lieu de formation

- Pour les formations n'ayant pas lieu dans les locaux des bénéficiaires, l'organisme de formation mettra à disposition **une salle de cours accessible PMR**, appropriée aux conditions techniques et sanitaires, ainsi que le matériel nécessaire à la bonne réalisation de la formation.
- **Pour les apprenants malentendants ou malvoyants**, nous recommandons de suivre une formation individuelle afin d'adapter au mieux l'accès aux contenus théoriques, pratiques et d'évaluations.

=> Si vous êtes sujets à une difficulté ou à un besoin quelconque, n'hésitez pas à nous le signaler via le formulaire ci-dessous

- **Modalités d'évaluation et attestation**

VOUS RECEVEZ UN certificat à l'issue de la SESSION

- **Modalités d'évaluation** de l'atteinte des objectifs : un questionnaire d'évaluation vous sera envoyé en amont de la première session (positionnement). Vos compétences seront aussi évaluées en fin de formation pour évaluer votre progression.
- **Attestation de réalisation** : À l'issue de la formation, notre organisme vous envoie un certificat de réalisation personnalisé.



